

Job Title:

Junior Sales Operations Specialist / Inside Sales Support (m/f/d)

Location:

Stuttgart, Germany Company: OPT MACHINE VISION GmbH

About Us

OPT MACHINE VISION is a global pioneer in the industrial machine vision industry, specializing in high-end components such as lighting, lenses, industrial cameras, code readers and 3D laser profilers. With a dedicated team of over 2,100 employees worldwide, we empower OEMs and system integrators across the globe to solve complex imaging challenges. Join our Stuttgart office and become part of a fast-growing, technology-driven team that is shaping the future of automation.

Key Responsibilities

- ◆ **Sales Administration:** Provide day-to-day administrative support to the sales team to enhance efficiency and productivity.
- ◆ **Document Management:** Prepare, process, and maintain sales documents, including quotations, sales orders, invoices, and related records.
- ◆ **Order Tracking:** Track sales orders, monitor delivery status, and coordinate with finance and operations teams to ensure timely payments and order fulfillment.
- ◆ **Customer Coordination:** Serve as a primary point of contact between the sales team, customers, and internal departments.
- ◆ **Inventory Management:** Maintain and track loan inventory issued to customers, ensuring accurate record-keeping and following up on returns.
- ◆ **Technical Support:** Proactively engage with clients to confirm delivery dates, provide datasheets, and assist in preparing quotations.
- ◆ **Local Logistics:** Deliver parts to local customers in the Stuttgart area as needed.

Qualifications

- ◆ **Education:** Degree in Business Studies/Administration OR a completed German vocational training (e.g., *Industriekaufmann/-frau*).
- ◆ **Experience:** Entry-level candidates and motivated career starters are welcome. Prior experience in sales support or administration is a plus but not required.
- ◆ **Languages:**
 - German:** Native or Business Fluent (C1/C2) is **required**.
 - English:** Business Fluent (written and spoken) is **required**.
 - Mandarin:** A strong advantage (Plus).
- ◆ **Software:** Proficiency in Microsoft Office Suite, particularly Excel.
- ◆ **Attributes:** Proactive, flexible, and adaptable mindset with the ability to work systematically under pressure.
- ◆ **Knowledge:** Basic understanding of machine vision or optical measurement technology is a plus.

What We Offer

- ◆ **Competitive Salary:** An attractive remuneration package aligned with the local market.
- ◆ **Global Exposure:** The opportunity to work in a truly international environment and collaborate with a worldwide network of hi-tech partners.
- ◆ **Professional Growth:** A steep learning curve within a leading company in the technology-driven machine vision market.
- ◆ **Stability:** A permanent employment contract in a future-proof growth industry.
- ◆ **Team Environment:** Become part of a young, dynamic, and professional team with a collaborative culture.

How to Apply

If you are a motivated professional with a passion for sales support and customer service, we encourage you to apply! Please submit your resume and a cover letter detailing your relevant experience to: opt_hr@optmv.com



Jobtitel: Junior Sales Operations Specialist (m/w/d)

Standort: Stuttgart, Deutschland

Anstellungsart: Vollzeit

Über uns

OPT MACHINE VISION ist ein weltweit führender Anbieter in der industriellen Bildverarbeitung und spezialisiert auf High-End-Komponenten wie Beleuchtungen, Objektive, Industriekameras, Code Readers und 3D-Laserprofiler. Mit einem engagierten Team von über 2.100 Mitarbeitern weltweit unterstützen wir OEMs und Systemintegratoren bei der Lösung komplexer Bildverarbeitungsaufgaben. Werden Sie Teil unseres Stuttgarter Büros und gestalten Sie in einem dynamischen, technologiegetriebenen Team die Zukunft der Automatisierung mit.

Ihre Aufgaben

- ◆ **Vertriebsadministration:** Unterstützung des Vertriebsteams im Tagesgeschäft zur Steigerung der Effizienz und Produktivität.
- ◆ **Dokumentenmanagement:** Erstellung, Bearbeitung und Pflege von Vertriebsdokumenten, einschließlich Angeboten, Aufträgen, Rechnungen und zugehörigen Unterlagen.
- ◆ **Auftragsverfolgung:** Überwachung des Lieferstatus sowie Koordination mit der Buchhaltung und Logistik, um pünktliche Zahlungen und Lieferungen sicherzustellen.
- ◆ **Kundenkoordination:** Zentraler Ansprechpartner für Kunden sowie interne Abteilungen bei Fragen zu Aufträgen und Dokumentationen.
- ◆ **Leihgutverwaltung:** Führung und Überwachung des Bestands an Kundenleihstellungen sowie Nachverfolgung von Rücksendungen.
- ◆ **Vertriebssupport:** Proaktive Abstimmung von Lieferterminen mit Kunden, Bereitstellung von Produktdatenblättern sowie Unterstützung bei der Preisgestaltung.
- ◆ **Lokale Logistik:** Gelegentliche Auslieferung von Komponenten an Kunden im Raum Stuttgart nach Bedarf.

Ihr Profil

- ◆ **Ausbildung:** Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre ODER eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z. B. Industriekaufmann/-frau, Kaufmann/-frau für Büromanagement).
- ◆ **Erfahrung:** Berufseinsteiger und motivierte Absolventen sind herzlich willkommen. Erste Erfahrungen im Vertrieb oder in der Verwaltung sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung.
- ◆ **Sprachkenntnisse**
 - Deutsch:** Verhandlungssicher – Zwingend erforderlich.
 - Englisch:** Fließend in Wort und Schrift – Zwingend erforderlich.
 - Mandarin:** Sehr vorteilhaft (Plus).
- ◆ **IT-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel) sowie Erfahrung mit CRM-Systemen.
- ◆ **Soft Skills:** Proaktive Arbeitsweise, Belastbarkeit und organisatorisches Geschick.
- ◆ **Arbeitsweise:** Zuverlässige und systematische Arbeitsweise, auch unter Termindruck.

Was wir bieten

- ◆ **Attraktive Vergütung:** Ein marktgerechtes Gehaltspaket, das Ihren Qualifikationen entspricht.
- ◆ **Internationales Umfeld:** Arbeiten in einem globalen Netzwerk mit Hightech-Partnern weltweit.
 - Berufliche Weiterentwicklung:** Eine steile Lernkurve in einem führenden Unternehmen im technologiegetriebenen Bildverarbeitungsmarkt.
- ◆ **Stabilität:** Ein unbefristeter Arbeitsvertrag in einer krisensicheren Wachstumsbranche.
- ◆ **Teamgeist:** Flache Hierarchien in einem jungen, motivierten und professionellen Team.

Ihre Bewerbung

Sind Sie ein motivierter Nachwuchskaufmann (m/w/d) und möchten Ihre Karriere im Vertriebssupport starten? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben an: opt_hr@optmv.com

